



GTS-INSTITUTTERNES
PERFORMANCEREGNSKAB 2022

GTS I TAL

GTS

Indhold

Forord: GTS i 2021	3
Kort om GTS	4
Hovedtal i 2021	5
Kunder og omsætning	6
Udvikling i fordelingen af GTS-nettets omsætning	6
GTS-omsætning blandt private virksomheder i Danmark	6
Antal private virksomhedskunder i Danmark fordelt på virksomhedsstørrelse	6
Ikke-unikke, danske offentlige og private virksomhedskunder, fordelt på regioner	7
Antal kunder i GTS-nettet, 2021	7
Dansk, kommerciel omsætning fordelt på typer af ydelser	7
Danske kunder fordelt på brancher	8
Dansk omsætning fordelt på brancher	8
Danske, private kunder fordelt på købsstørrelser	8
Forskning og udvikling	9
FoU-indsats	9
FoU-samarbejdsprojekter	9
FoU-samarbejdsrelationer	9
Investering i teknologisk infrastruktur	9
Menneskelige ressourcer og aktiviteter	10
Medarbejdere fordelt på uddannelsesniveau	10
Eksternt fagligt arbejde	10
GTS-nettets kursusaktiviteter	10
Publikationer	10
Samlet oversigt	11
Omsætning og kundemasse	11
Forskning, udvikling og innovation	11
Nyttetvirkning for samfundet	11
Noter	12

GTS-institutternes Performanceregnskab 2022.

Udgivet af GTS-foreningen, juni 2022

Redaktion: Alexander Tonnesen, Ragnar Heldt Nielsen og Dorthe Sjøbeck Christiansen

Design: TOPP – visuel kommunikation

Forsidefoto: Teknologisk Institut

GTS I 2021

I denne publikation har vi samlet en række nøgletal for GTS-institutterne med fokus på det samlede GTS. Det betyder, at vi ikke dykker ned i udviklingen på det enkelte institut. Under hver figur eller tabel er der en mindre figurtekst, der kommenterer på udviklingen.

Efter at GTS-institutterne i 2020 var præget af coronapandemien, blev 2021 et mere almindeligt år for GTS-institutterne med en mindre stigning i omsætning og i antallet af danske virksomhedskunder. Der er også for alvor kommet gang i GTS-institutternes kursusaktiviteter, og samtidig har institutterne taget det bedste fra webinarer og on-line kurser med sig. Det afspejler sig bl.a. ved, at antallet af kursister røg over 55.000, hvilket er det højeste niveau i fem år. Årets tal viser også, at GTS fortsat er udfordret af et markant fald i FoU-omsætningen, som det er vigtigt at få adresseret i de kommende år.

Ny resultatkontraktperiode

I 2021 er GTS-institutterne gået i gang med en ny resultatkontraktperiode, der løber frem til og med 2024. Power-to-X, komplekse grønne energisystemer, bæredygtig fødevarerproduktion, digitalisering, Life Science, metrologi og bæredygtigt byggeri er eksempler på områder, som GTS-institutterne skal arbejde med i de kommende fire år. Samlet set er aktiviteterne finansieret med 1,2 mia. kr. af Uddannelses- og Forskningsministeriet.

I denne ansøgningsrunde har der især været fokus på grøn omstilling. Det betyder, at mange GTS-aktiviteter sikrer en mere energi- og ressourceeffektiv produktion.

Det spiller godt sammen med, at Danmark har sat nogle ambitiøse mål for klimaet. Desuden er der en global interesse for nye grønne løsninger. GTS er klar til at bygge oven på den eksisterende kerne af viden og state-of-the-art faciliteter til brug i den grønne omstilling.

En af de nye teknologier med et stort grønt potentiale er Power-to-X. Teknologien kan blive et vigtigt element i at mindske udledningen fra CO₂, og den kan gøre tung landtransport, fly og skibsfart klimaneutral. Der er dog stadig tale om en ny teknologi med et stykke vej til markedet – selv om opmærksomheden om teknolo-

NYT FORMAT

Vi har valgt at omlægge GTS-performanceregnskabet til et mere kortfattet format alene med fokus på årets tal. Gode virksomhedscases, nyt om udviklingsprojekter og faciliteter samt uddybning af den fælles GTS-strategi kan du stadig finde på www.gts-net.dk, hvor de løbende vil blive publiceret.

gjen er enorm. Derfor er Alexandra Instituttet, DBI, FORCE Technology og Teknologisk Institut gået sammen om at fjerne nogle af de barrierer, der er for teknologien, så vi kan få skabt et dansk Power-to-X-eventyr. På hver deres felt vil GTS-institutterne bidrage til, at Power-to-X bliver klar til konkret anvendelse. Dermed tager GTS et medansvar for, at Danmark kan nå sit mål om en reduktion af CO₂-udledningen med 70 pct. inden 2030.

Resultatkontraktmidlerne kan kun søges af GTS-institutterne, og der er afsat en GTS-pulje på finansloven som søges i konkurrence. Du kan læse mere om resultatkontrakterne på bedreinnovation.dk, som du finder her: www.bedreinnovation.dk

Samfundets investering i udvikling af ny teknologisk service gør det muligt for GTS-institutterne at give erhvervslivet adgang til centrale teknologier og kompetencer, der parallelt kan bruges af mange virksomheder. På den måde fungerer GTS som en slags teknologisk deleordning.

Læs mere her om Godkendt Teknologisk Service her: www.gts-net.dk

God læselyst.

KORT OM GTS

I Danmark er der syv Godkendte Teknologisk Serviceinstitutter (GTS), der arbejder for at accelerere dansk innovation og styrke konkurrenceevnen igennem virksomheders anvendelse af ny teknologi. Det er uddannelses- og forskningsministeren, der giver godkendelsen som GTS-institut.



De syv GTS-institutter er: Alexandra Institutet, Bionær, DBI, DFM, DHI, FORCE Technology og Teknologisk Institut. Foto: DFM

GTS-institutterne er til for dansk erhvervsliv og formålet er at understøtte, at erhvervslivet har de bedste muligheder for at arbejde med teknologisk innovation.

Det sker bl.a. ved, at GTS-institutterne giver virksomheder adgang til en kæde af teknologiske kompetencer. Det gælder i form af de fysiske og virtuelle test og demonstrationsfaciliteter – og ikke mindst de tilhørende specialistkompetencer. Det skaber jobs, vækst og velfærd.

GTS-institutterne samarbejder med både små og store danske virksomheder. Men er særligt optagede af at nå bredt ud til små og mellemstore virksomheder med et

uforløst potentiale for vækst. Det skyldes, at det især er disse virksomheder, der kan have svært ved på egen hånd at opbygge de kompetencer, det kræver at arbejde med innovation.

Der er altid fokus på at løse konkrete problemer for virksomheder og skubbe grænsen for, hvad virksomheder kan af egen kraft. Uanset om det drejer sig om forskningssamarbejde; teknologisk rådgivning; udvikling af produkter og processer eller om test, dokumentation og certificering.

Læs mere om GTS-institutterne her:
www.gts-net.dk

ÅRETS HOVEDTAL, MIO.KR.



Samlet omsætning

3.618



Dansk kommerciel omsætning

1.400



FoU - omsætning

603

VIDENSPREDNING OG KAPACITET



Danske kunder
24.156



Udenlandske kunder
6.800



Publikationer
231



Dr. og Ph.D.
492



Samarbejde med forskningsinstitutioner
1.093



Kursister
53.104



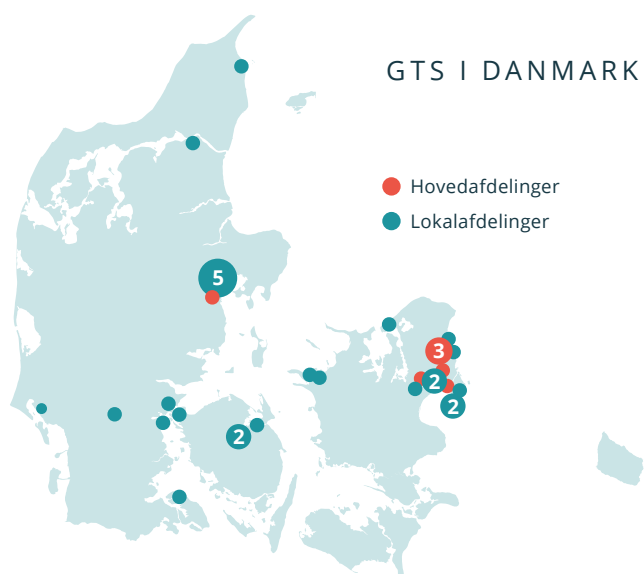
FoU-samarbejde med virksomheder
1.483



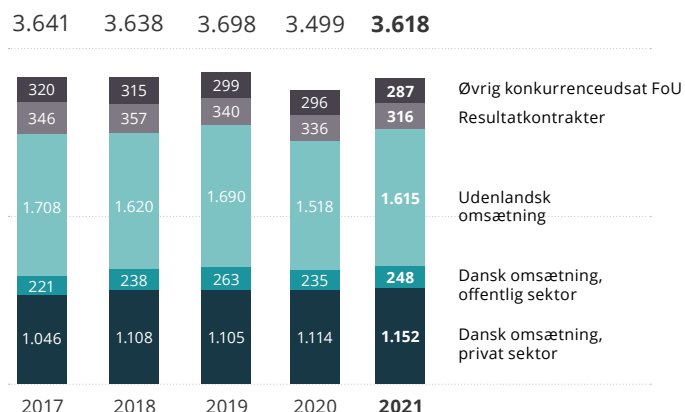
Danske FoU-projekter
429



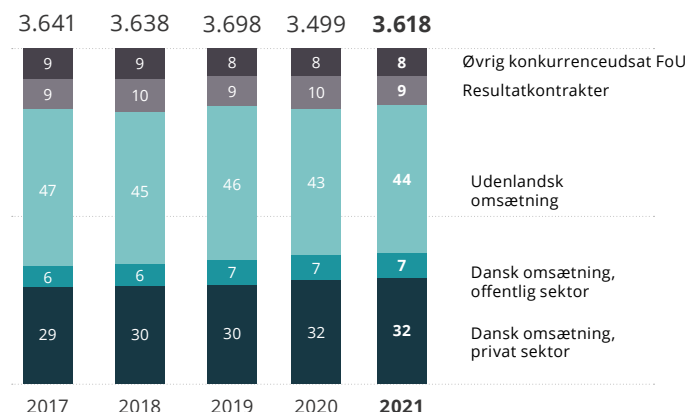
Investering i infrastruktur
92 mio. kr.



FIGUR 1.1 (MIO.KR)



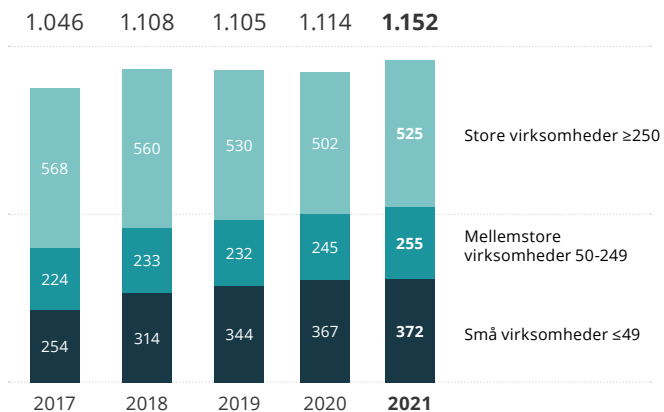
FIGUR 1.2 (PCT.)



Udvikling i fordelingen af GTS-nettets omsætning, mio. kr. (løbende priser)

Efter et fald i den samlede omsætning fra 2019 til 2020 på 5 pct., hvor GTS-institutterne som det øvrige erhvervsliv var præget af corona-pandemien, var der igen en stigning i GTS-omsætningen fra 2020 til 2021 på 3,4 pct. Stigningen skyldes primært en fremgang på 6,4 pct. i den udenlandske omsætning og en fremgang på 3,4 pct. i dansk kommerciel omsætning, privat sektor. Et fald på 3 pct. i øvrig konkurrenceudsat FoU (note 1) samt i resultatkontraktmidler på 6 pct. trak i den anden retning. Alt i alt var der samlet set tale om et tilfredsstillende resultat i 2021, der viser, at GTS-institutterne er ved at vende udviklingen efter nogle hårde betingelser under corona.

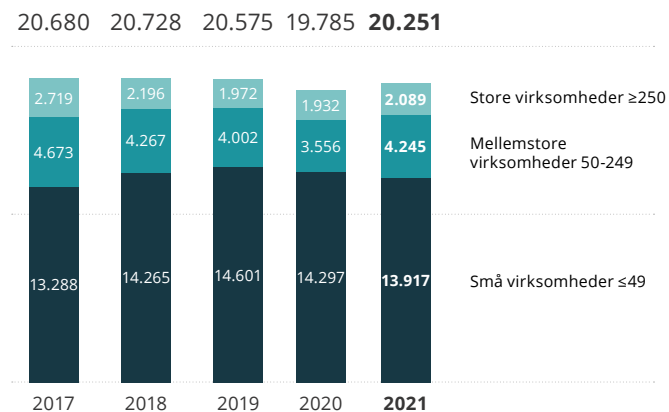
FIGUR 2 (MIO.KR)



GTS-omsætning blandt private virksomheder i Danmark, mio.kr.

Fra 2020 til 2021 var der kun helt marginale forskydninger i andelen af omsætningen fra henholdsvis små, mellemstore og store virksomheder. SMV'erne stod i 2021 bag 54 pct. af den samlede omsætning blandt private virksomheder i Danmark mod 55 pct. året før.

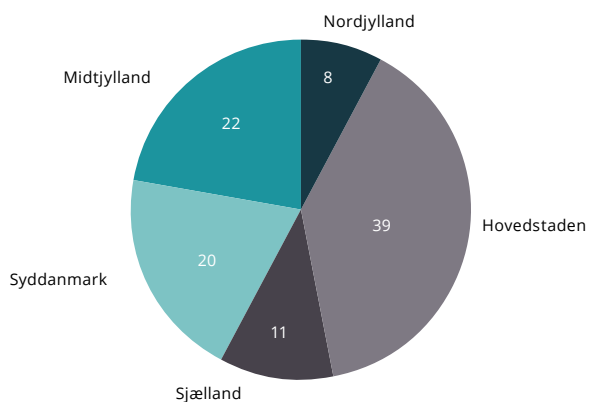
FIGUR 3 (ANTAL)



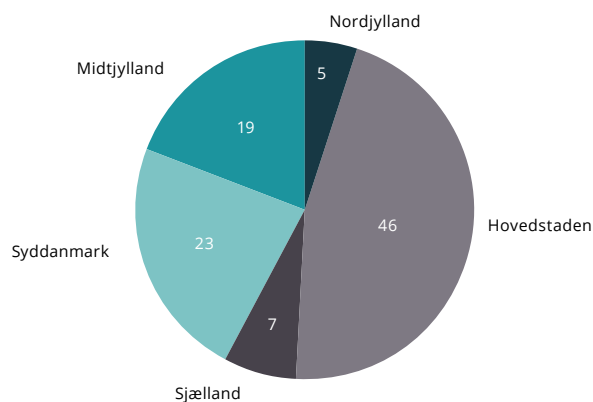
Antal private virksomhedskunder i Danmark fordelt på virksomhedsstørrelse (note 2)

Figur 3 viser, at antallet af ikke-unikke virksomhedskunder i 2021 steg med 2,4 pct. sammenlignet med 2020. Stigningen skyldes især en vækst i antallet af mellemstore virksomheder på 19,4 pct., men der var også en vækst i antallet af store virksomheder på 8,1 pct. I den store gruppe af små virksomheder var der til gengæld et fald på 2,7 pct. Ser man på, hvor meget de tre størrelser af virksomheder køber for hos GTS-institutterne, så steg det gennemsnitlige køb for de små virksomheder fra 25.667 i 2020 til 26.756 i 2021 (4 pct). I samme periode var der et fald i den gennemsnitlige købstørrelse for mellemstore virksomheder fra 68.790 til 60.086 kr. (13 pct).

FIGUR 4.1: DANSKE OFFENTLIGE OG PRIVATE VIRKSOMHEDSKUNDER, FORDELT PÅ REGIONER (IKKE UNIKKE), pct.



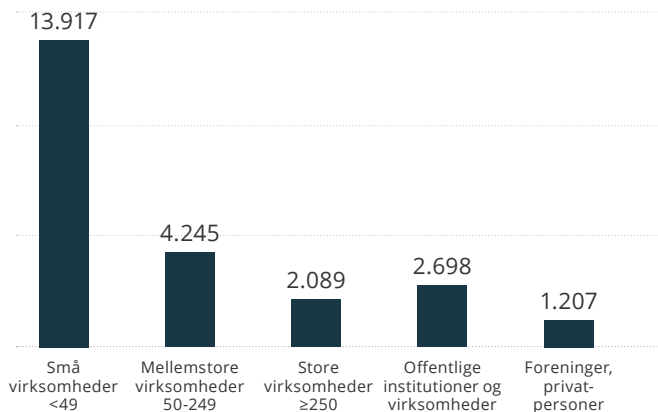
FIGUR 4.2: DANSK, KOMMERCIEL OMSÆTNING FORDELT PÅ REGIONER, pct.



Danske offentlige og private virksomhedskunder, fordelt på regioner, pct.

GTS-institutternes kunder kommer fra hele Danmark. Fordelingen af kunder på regioner er stabil, og der har historisk set ikke været de store forskydninger. Fordelingen af GTS-kunder matcher godt den generelle fordeling af virksomheder i Danmark, dog med en lille overvægt af kunder i hovedstaden. Hvis man sammenligner GTS-omsætning på regionerne med den totale erhvervs-omsætningsfordeling på regionerne (2019), så har GTS en overvægt i Region Hovedstaden og Region Syddanmark med 5 pct. og en undervægt i Midtjylland på 7 pct. (note 3)

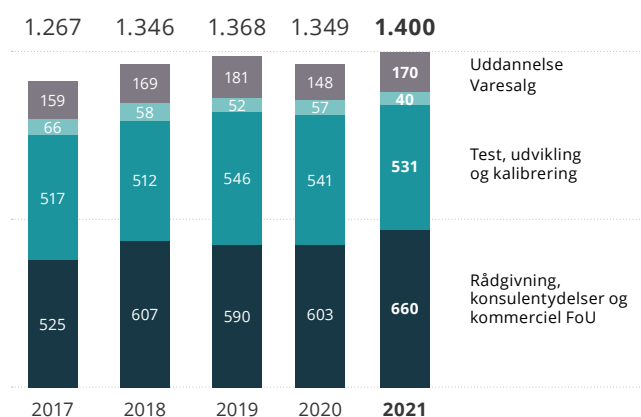
FIGUR 5



Antal kunder i GTS-nettet, 2021 (Ikke unikke)

I 2021 havde GTS-institutterne 24.156 kunder (Ikke unikke). Det er 2 pct. flere end året før, hvor antallet af ikke-unikke virksomhedskunder var på 23.785. Der har været en stigning i alle kundegrupper på nær små virksomhedskunder, som er faldet med 3 pct. Der har især været en stigning i antallet af mellemstore virksomhedskunder på 19 pct. og i antallet af store virksomhedskunder på 8 pct. Antallet af kunder i kategorien "Foreninger, privatpersoner" faldt med 10 pct. fra 2020-2021.

FIGUR 6



Dansk, kommerciel omsætning fordelt på typer af ydelser, mio. kr

47 pct. af den danske omsætning kom i 2021 fra kategorien "Rådgivning, konsulenttydelser og kommerciel FoU", der bygger på GTS-medarbejdernes specialistkompetencer. 38 pct. af omsætningen kom fra "Test, udvikling og kalibrering", der tager udgangspunkt i den omfattende teknologiske infrastruktur af test-, demonstrations- og udviklingsfaciliteter. Kategorien "Uddannelse" udgør 12 pct. af omsætningen og varesalg udgør de sidste 3 pct.

TABEL 1

Branche	Antal	Pct.
Landbrug, skovbrug og fiskeri	161	1
Industri, råstofindvinding og forsyningsvirksomhed	4.964	22
Bygge og anlæg	2.011	9
Handel og transport mv.	5.074	22
Information og kommunikation	651	3
Finansiering og forsikring	523	2
Ejendomshandel og udlejning	1.917	8
Erhvervsservice	2.890	12
Offentlig administration, undervisning og sundhed	2.203	10
Kultur, fritid og anden service	1.475	6
Uoplyst aktivitet	1.080	5
I alt	22.949	100

Danske kunder fordelt på brancher

Fordelingen af GTS-institutternes kunder på brancher har i en årrække været ret stabil med mindre udsving år for år. De to brancher, som GTS er mest i indgreb med, er "Industri, råstofindvinding og forsyningsvirksomhed" og "Handel og transport", der begge udgør 22 pct. Endnu en vigtig branche for GTS er "Erhvervsservice", der udgør 12 pct. af kunderne. Denne branche dækker bl.a. over rådgivende ingeniører.

TABEL 2

Branche	Mio.kr.	Pct.
Landbrug, skovbrug og fiskeri	6	1
Industri, råstofindvinding og forsyningsvirksomhed	525	37
Bygge og anlæg	90	6
Handel og transport mv.	160	11
Information og kommunikation	23	2
Finansiering og forsikring	26	2
Ejendomshandel og udlejning	48	3
Erhvervsservice	237	17
Offentlig administration, undervisning og sundhed	197	14
Kultur, fritid og anden service	82	6
Uoplyst aktivitet	7	1
I alt	1.400	100

Dansk omsætning fordelt på brancher

Ser man på dansk omsætning fordelt på brancher, er det mest påfaldende, at "Industri, råstofindvinding og forsyningsvirksomhed" klart er den branche, der omsætter for mest. Branchen står for 37 pct. af GTS-omsætningen. Sættes dette op imod, at branchen "kun" udgør 22 pct. af kunderne, ses det, at denne branche generelt set køber dyrere ydelser af GTS-institutterne end andre brancher. Det gælder fx "Handel og transport mv.), der står for 11 pct. af omsætningen på trods af, at branchen lige som "Industri, råstofindvinding og forsyningsvirksomhed" udgør 22 pct. af kunderne. Det indikerer, at GTS løser mange relativt mindre kundeopgaver for denne branche. Rådgivende ingeniører og advokater står sammen med resten af gruppen i "erhvervsservice" for 17 pct. af omsætningen. Der er altså også her tale om relativt større opgaver, da de kun udgør 12 pct. af kunderne.

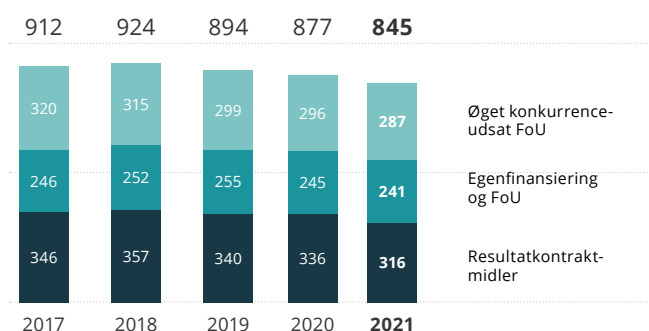
TABEL 3

Købstørrelse	Antal	Pct.	Mio. kr.	Pct.
1 - 4.999 kr.	6.510	34	16	1
5000 - 24.999 kr.	7.690	40	87	7
25.000 - 49.999 kr.	1.871	10	66	6
50.000 - 99.999 kr.	1.301	7	91	8
100.000 - 249.999 kr.	935	5	143	12
250.000 - 499.999 kr.	345	2	118	10
500.000 - 999.999 kr.	182	1	128	11
1 mio. <	161	1	525	45
I alt	18.995	100	1.176	100

Danske, private kunder fordelt på købstørrelser

Tabel 3 viser, at 74 pct. af GTS-institutternes private virksomhedskunder køber ydelser for under 25.000 kr. svarende til 8 pct. af den samlede omsætning. De mange mindre køb hænger bl.a. sammen med, at GTS-institutterne er i stand til at udvikle værdiskabende serviceydelser til en overkommelig pris målrettet især de små virksomheder. Det gælder fx standardiserede test og certificeringer samt kurser. 56 pct. af GTS-omsætningen kommer fra de 2 pct. af kunderne, som køber ydelser for over 500.000 kr. Her er der ofte tale om længerevarende og mere individuelt tilpassede ydelser. Af tekniske grunde indgår alle kunder ikke i denne opgørelse.

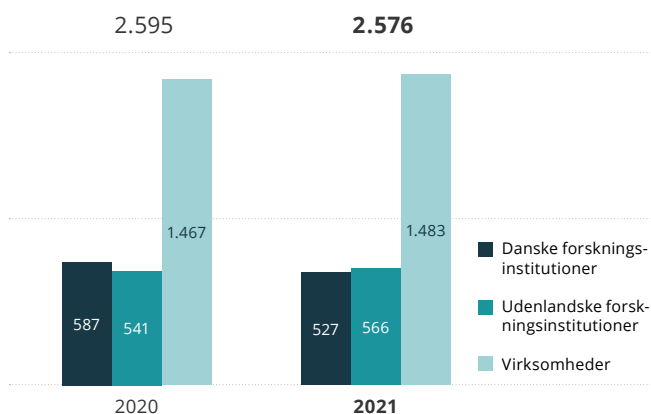
FIGUR 7



FoU-indsats, mio. kr.

GTS-institutterne har i de sidste fire år oplevet et fald i FoU-indsatsen på 7,3 pct. Det gjorde sig desværre også gældende i 2021, idet der fra 2020 til 2021 var et samlet fald på 3,6 pct. Faldet skyldes især, at midlerne til resultatkontrakter er faldet med 6 pct. Desuden har GTS-institutterne i en række år været udfordret ift. at hente midler fra "Konkurrenceudsat FoU" (note 1), da der har været en stigende konkurrence om at få andel i dem. Der var et fald i øvrig FoU på 3 pct. og i egenfinansiering på 1,6 pct. i forhold til 2020.

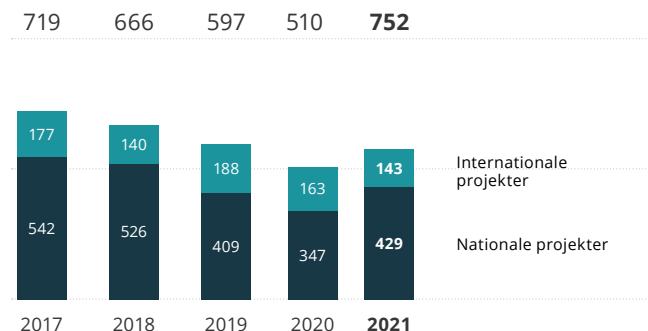
FIGUR 9



FoU-samarbejdsrelationer, antal

GTS-institutterne havde i 2021 2.576 FoU-samarbejdsrelationer, og det er stort set på niveau med året før. De 1.483 samarbejdsrelationer var med danske virksomheder, 527 var med danske forskningsinstitutioner og 566 var med udenlandske forskningsinstitutioner. Fra 2020 til 2021 var der en stigning i antallet af samarbejdsrelationer med udenlandske forskningsinstitutioner på 5 pct., mens der var et fald i antallet af danske samarbejdsrelationer med danske forskningsinstitutioner på 10 pct. (note 5).

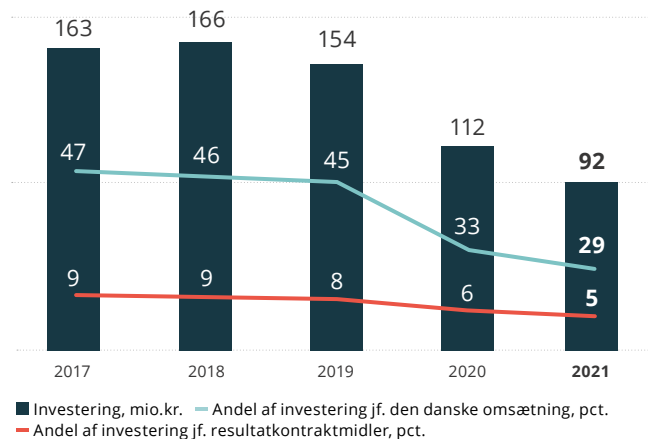
FIGUR 8



FoU-samarbejdsprojekter, antal

Antallet af igangværende nationale FoU-samarbejdsprojekter er steget markant for første gang i en længere årrække (note 4). Der var bl.a. 44 projekter i regi af Innobooster. Det er endnu for tidligt at sige, om det er en varig ny tendens, da der endnu ikke ses en tilsvarende stigning i FoU-omsætning og samarbejdsrelationer. Er der tale om en ny tendens, vil det være særdeles positivt. Det er nemlig helt centralt for GTS-institutterne at være part i denne form for projekter. Dels fordi det er til gavn for de involverede virksomheder, men også fordi projekterne er med til at give ny viden til GTS.

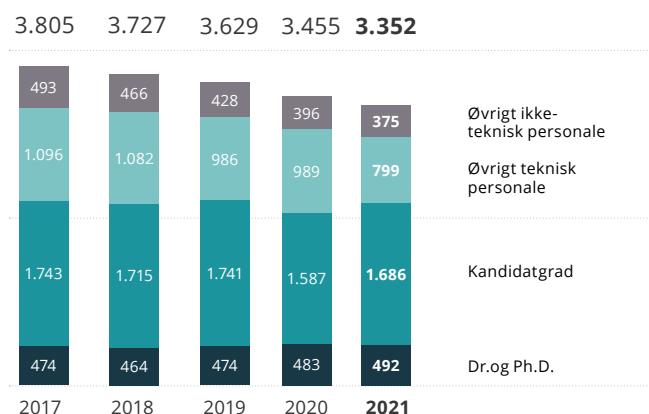
FIGUR 10



Investering i teknologisk infrastruktur

Da GTS-institutterne har et alment nyttigt formål geninvesterer institutterne et evt. overskud. Set hen over de sidste fem år er der investeret mere end 700 mio. i laboratorier, udstyr og bygninger (note 6). Det sikrer udbygning og vedligehold af institutternes testfaciliteter, hvor virksomheder kan afprøve, demonstrere og certificere nye løsninger. Det er ca. 5 pct. af den danske omsætning – eller et beløb der svarer til 29 pct. af resultatkontraktmidlerne. Investeringen er dog på det laveste niveau set hen over de sidste fem år og 18. pct. mindre end i 2020. Det skyldes, at institutterne i en vis grad har holdt igen med investeringerne pga. den usikkerhed om den finansielle fremtid, som coronakrisen har skabt.

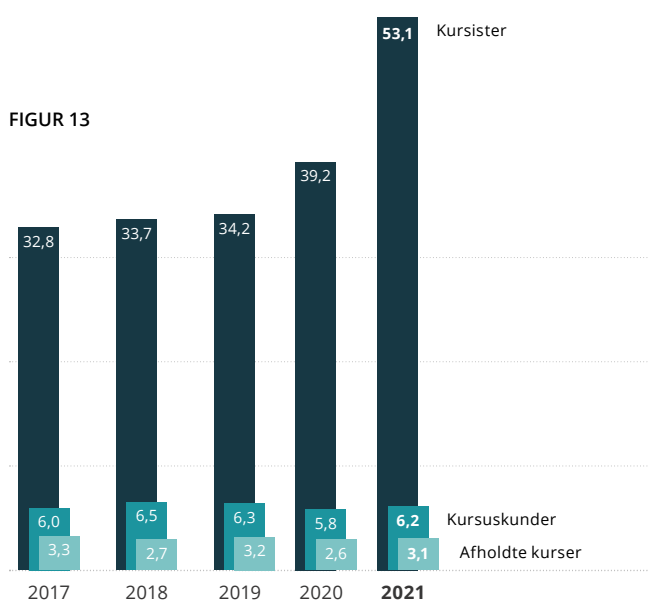
FIGUR 11



Medarbejdere fordelt på uddannelsesniveau, antal

Antallet af medarbejdere faldt fra 2020 til 2021 fra 3.455 til 3.352. Antallet af medarbejdere med Ph.D. grad er steget de sidste 3 år, og er med 492 på det højeste niveau i perioden. Det betyder, at denne medarbejdergruppe nu udgør 15 pct. af medarbejderstaben. Det er med til at øge videnkapaciteten på institutterne. Faldet i antallet af medarbejdere har været inden for grupperne øvrigt teknisk personale (19 pct.) og øvrigt ikke-teknisk personale (12 pct.).

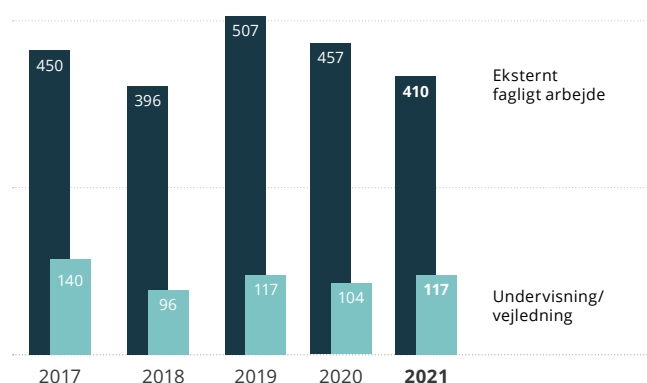
FIGUR 13



GTS-nettets kursusaktiviteter, antal tusinde

Efter corona og de deraf begrænsede muligheder for at afholde fysiske kurser, er der igen kommet godt gang i GTS-institutternes kursusaktiviteter. Fra 2020 til 2021 var der en stigning i antallet af afholdte kurser på 18. pct., en stigning i antallet af kursister på 35 pct. og i antallet af kursuskunder på 7 pct. Det samlede antal kursister var på det højeste niveau i fem år. En forklaring kan være et stigende antal onlinekurser – en kursusform der for alvor fik liv ifm. coronakrisen.

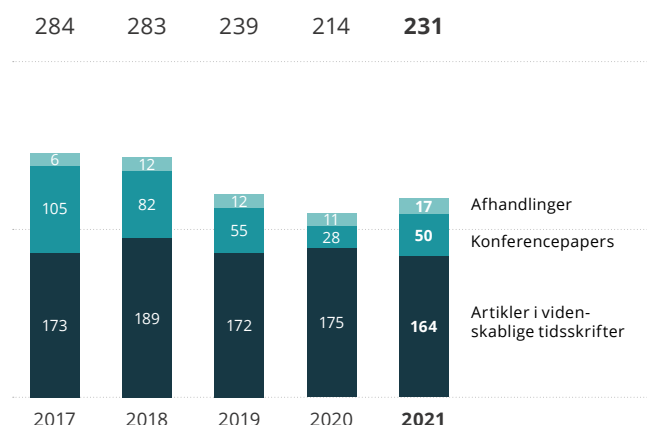
FIGUR 12



Eksternt fagligt arbejde, antal deltagere

I 2021 har der været et overordnet fald på 6 pct. set i forhold til 2020. Det skyldes især et fald i det eksterne faglige arbejde på 10 pct. (fx videnskabelige komiteer, råd, nævn eller eksterne udvalg). Undervisning og vejledning er steget med 13 pct. Ifølge tal fra Dansk Standard deltog GTS-medarbejdere i forskellige udvalg.

FIGUR 14



Publikationer, antal

De samlede antal publikationer var i 2021 på 231 (note 7). Det er en stigning på 7,5 pct. sammenlignet med 2020. Stigningen skyldes en markant stigning på 79 pct. i antallet af konferencepapers fra 2020 til 2021 (79 pct), der tog et stort dyk i 2020 pga. corona-pandemien. Fra 2020 til 2021 var der også en stigning i antallet af afhandlinger på 55 pct. Antallet af artikler i videnskabelige tidsskrifter faldt med 6 pct. Alt i alt ser det ud til, at antallet af publikationer samlet set er på vej tilbage til niveauet fra før corona.

TABEL 4

Omsætning og kundemasse		2021	2020	2019	2018	2017
Omsætning	Total omsætning	3.618	3.499	3.698	3.638	3.641
	Total dansk omsætning	1.941	1.920	1.937	1.947	1.859
	FoU-omsætning	603	633	639	672	666
	... Heraf resultatkontraktmidler	316	336	340	357	346
	... Heraf udenlandsk finansieret FoU	62	61	70	71	74
	Kommerciel omsætning, mio. kr.	3.015	2.867	3.059	2.966	2.975
	Dansk kommerciel omsætning, mio. kr.	1.400	1.349	1.368	1.346	1.267
	Dansk kommerciel oms., privat sektor, mio. kr.	1.152	1.114	1.105	1.108	1.046
	... Heraf små virksomheder, mio. kr.	372	367	344	314	254
	... Heraf mellemstore virksomheder, mio. kr.	255	245	232	233	224
	... Heraf store virksomheder, mio. kr.	525	502	530	560	568
	Dansk kommerciel oms., offentlig sektor, mio. kr.	248	235	263	238	221
	Udenlandsk kommerciel omsætning, mio. kr.	1.615	1.518	1.690	1.620	1.708
	Kundemasse	Danske kunder, antal virksomheder, private og offentlige (ikke unikke)	22.949	22.450	23.622	23.861
Danske private kunder, antal virksomheder (ikke unikke)		20.251	19.785	20.575	20.728	20.680
... Heraf små virksomheder		13.917	14.297	14.601	14.265	13.288
... Heraf mellemstore virksomheder		4.245	3.556	4.002	4.267	4.673
... Heraf store virksomheder		2.089	1.932	1.972	2.196	2.719
Danske offentlige kunder (ikke unikke)		2.698	2.665	3.047	3.133	2.950
Produktivitet	Omsætning pr. medarbejder, kr.	1.079.446	1.012.843	1.018.812	976.133	956.710
	Overskud pr. medarbejder, kr.	73.217	48.486	21.602	11.153	18.075
Forskning, udvikling og innovation						
Forskning og udvikling	FoU-indsats, årsværk	723	777	760	702	686
	FoU-indsats, mio kr.	845	877	894	924	912
	Egenfinansiering af FoU, mio kr.	241	245	255	252	246
	Forskningsintensitet, pct.	17	18	17	18	18
	FoU-samarbejdsprojekter, antal	572	510	597	666	719
	... Heraf nationale projekter	429	347	409	526	542
	... Heraf internationale projekter	143	163	188	140	177
	Menneskelige ressourcer	Medarbejdere, antal	3.352	3.455	3.629	3.727
Dr. & Ph.D.		492	483	474	464	474
M.Sc. eller tilsvarende længere uddannelse		1.686	1.587	1.741	1.715	1.743
Øvrigt teknisk personale		799	989	986	1.082	1.096
Øvrigt ikke-teknisk personale		375	396	428	466	493
Publikationer	Afhandlinger, antal	17	11	12	12	6
	Artikler i videnskabelige tidsskrifter, antal	164	175	172	189	173
	Konferencepapers, antal	50	28	55	82	105
Andre faglige aktiviteter	Undervisning/vejledning	117	104	117	96	140
	Eksternt fagligt arbejde, antal deltagere	410	457	507	396	450
	... Heraf internationalt	159	182	196	162	173
	... Heraf deltagelse i standardiseringsudvalg	179	187	183	143	166
Nyttevirkning for samfundet						
Effektivitet	Vidensspredningsfaktor (note 8)	11	10	11	10	11
	FoU-faktor (note 9)	3	3	3	3	
Spin-offs	Spin-offs	2	3	1	1	8
Patenter	Patentfamilier, antal	73	76	91	89	91
	Patentansøgninger, antal	46	52	52	48	10
	Licenser	64	67	67	50	30
Kursusaktivitet	Samlet dansk omsætning ifm. kurser, mio. kr.	165	149	184	171	158
	Samlede antal kursister i Danmark	53.104	39.207	34.155	33.711	32.752
	Antal kursuskunder i Danmark	6.223	5.789	6.287	6.511	5.966
Synlighed	Antal abonnenter på GTS-institutternes nyhedsbreve	144.015	144.251	155.191	113.252	103.252

- 1 Øvrig konkurrenceudsat FoU er midler fra regionale, statslige og internationale puljer vundet i konkurrence (fx midler fra Danmarks Innovationsfond og EU-projekter).
- 2 I de foregående år er antallet af kunder opgjort som unikke kunder ved hjælp af en særskilt analyse. Den er imidlertid ikke gennemført i år, og derfor viser figuren antallet af ikke-unikke kunder. Det betyder, at kunder, der køber ydelser hos flere institutter, tæller med flere gange. Tidligere opgørelser har vist, at cirka 27 pct. af kunderne køber ydelser fra mere end ét institut om året. Der er således anslået lidt over 16.000 unikke virksomhedskunder om året (hvor en kunde kun tæller med en enkelt gang uanset, hvor mange institutter kunder køber ydelser af). Der ses flest gengangere blandt mellemstore og store virksomheder.
- 3 Privatpersoner og foreninger er ikke medtaget i denne figur/ tabel. Der er brugt data fra Danmarks statistik for den totale virksomheds- og omsætningsfordeling i Danmark (2019).
- 4 Figuren viser antallet af FoU-projekter, hvor et GTS-institut samarbejder med et eller flere universiteter, virksomheder eller offentlige institutioner.
- 5 En samarbejdsrelation med en forskningsinstitution er defineret som et samarbejde med danske og udenlandske forskningsinstitutioner, hvor samarbejdet er formuleret i en skriftlig aftale som fx en projektbeskrivelse, en formel rammeaftale, en aftale om udveksling af ansatte eller en aftale om gæstelektorater. Et samarbejde med en virksomhed i FoU-projekter tæller med, når projektet er medfinansieret og formuleret i en skriftlig aftale.
- 6 Investeringer i teknologisk infrastruktur er beregnet ud fra de årlige investeringer jf. institutternes årsregnskab i grunde og bygninger, laboratorier, produktionsanlæg og maskiner samt andre anlæg, driftsmateriel og inventar.
- 7 Konferencepapers omfatter artikler, som er skrevet til og præsenteret på akademiske konferencer. Artikler i videnskabelige tidsskrifter er blevet bedømt af en videnskabelig komite. Videnskabelige afhandlinger omfatter phd.-afhandlinger og doktordisputater.
- 8 Vidensspredningsfaktoren defineres som den totale omsætning delt med resultatkontraktsummen. Den er udtryk for nyttevirkningen af GTS-nettets resultatkontrakter.
- 9 FoU-faktoren er defineret som FoU-indsatsen delt med resultatkontraktsummen. Den er udtryk for den FoU-indsats, som en resultatkontraktkrone modsvarer af.

The logo consists of the letters 'GTS' in white, bold, sans-serif font, centered within a teal-colored rounded rectangle.**GTS-foreningen**

Gregersensvej 1,
2630 Taastrup
Telefon: 45 16 26 26
info@gts-net.dk

www.gts-net.dk